

TELCELL

«ԹԵԼ-ՍԵԼ» ԲԲԸ-ի
2026 թ. 1-ին եռամսյակի
հաշվետվություն

15.05.26

Բովանդակություն

| | |
|--|-----------|
| ■ <u>Կառավարման մարմինների միջանկյալ գեկույց</u> | <u>3</u> |
| ■ <u>Կորպորատիվ իրադարձություններ</u> | <u>3</u> |
| ■ <u>Տերմինալային ցանցի զարգացում</u> | <u>5</u> |
| ■ <u>Բջջային հավելվածի զարգացում</u> | <u>7</u> |
| ■ <u>Կադրային քաղաքականություն</u> | <u>11</u> |
| ■ <u>Ֆինանսական վերլուծություն</u> | <u>13</u> |
| ■ <u>Ռիսկեր և անորոշություններ</u> | <u>18</u> |
| ■ <u>Ռազմավարություն և զարգացման միտումներ</u> | <u>19</u> |
| ■ <u>ՖՀՄՍ հաշվետվություն</u> | <u>21</u> |
| ■ <u>Պատասխանատու անձանց հայտարարություն</u> | <u>27</u> |

Կարևոր իրադարձությունների նկարագիր

1. Կորպորատիվ իրադարձություններ

1.1 Նոր վարչակազմակերպական կառուցվածքը գործարկելու մասին

2026 թ. 1-ին եռամսյակում «ԹԵԼ-ՍԵԼ» ԲԲԸ-ն շարունակել է կառավարման համակարգի արդիականացումը: Ընկերության խորհրդի 19.12.2025 թ. թիվ 191225 արձանագրային որոշմամբ հաստատվել է վարչակազմակերպական նոր կառուցվածքը, որն ուժի մեջ է մտել 2026 թ. մարտի 1-ից: Փոփոխությունների առանցքային նպատակն է կառավարման օղակների օպտիմալացումը, գործառնական արդյունավետության բարձրացումը և Ընկերության կառուցվածքը շուկայական արդի իրողություններին համապատասխանեցնելը:

1.2 Տերմինալների ցանցի և գործընկերների սպասարկման բաժինների օպտիմալացում

Ընկերությունում իրականացվել է «Օպերատորների ներգրավման և սպասարկման» ու «Տերմինալների ցանցի զարգացման» բաժինների միավորում, ինչի արդյունքում ստեղծվել է «Տերմինալների ցանցի զարգացման և գործընկերների ներգրավման բաժինը»: Այս փոփոխությունը պայմանավորված է ներգրավվող օպերատորների քանակի նվազմամբ, ինչը հնարավորություն է տվել կրճատելու երկու հաստիք, նվազեցնելու վարչական ծախսերը և բարելավելու գործառնականության համակարգվածությունը՝ խուսափելով տեղեկատվության կրկնությունից: Միավորված բաժնի վերահսկողությունը վերապահվել է գլխավոր տնօրենի տեղակալին:

1.3 Թվայնացման գծով ռազմավարական նոր հաստիքի ներդրում

Կառուցվածքում ավելացվել է «Թվայնացման գծով գլխավոր տնօրենի խորհրդական»-ի հաստիքը՝ նպատակ ունենալով բարձրացնել կառավարման որակը և ապահովել ընկերության թվային վերափոխումը: Խորհրդականի ներգրավումը հնարավորություն կտա արդյունավետորեն ձևավորել թվային ռազմավարությունը, գնահատել ներդրումային ռիսկերը ՏՏ ոլորտում և ներդնել նորարարական լուծումներ, որոնք կբարձրացնեն ընկերության մրցունակությունը շուկայում:

1.4 Բիզնեսի զարգացման տնօրինության վերադիրքավորում

«Բիզնեսի զարգացման տնօրինությունը» վերանվանվել է «Թվային բիզնեսի զարգացման տնօրինություն»: Այս փոփոխությունն արտացոլում է ընկերության պրոդուկտների և ծառայությունների մեծ մասի կենտրոնացումը թվային և էլեկտրոնային հարթակներում: Վերանվանումը նպատակ ունի կենտրոնացված կառավարել թվային պրոդուկտների վաճառքը, օգտատերերի սպասարկումը և թվային նոր ծառայությունների մշակման ողջ գործընթացը:

1.5 Ֆինանսական վերլուծությունների և բյուջետավորման գործառույթների համախմբում

«Հաշվապահական հաշվառման և ֆինանսական դեպարտամենտի» ներքո գործող «Հաշվետվությունների», «Բյուջետավորման և հաշվետվությունների» ու «Ֆինանսական վերլուծությունների» բաժինները միավորվել են մեկ միասնական՝ «Բյուջետավորման, հաշվետվությունների և ֆինանսական վերլուծության բաժնի» մեջ: Սա թույլ կտա կենտրոնացնել ֆինանսական պլանավորումը, բացառել ֆունկցիոնալ կրկնությունները և ապահովել բյուջեի կատարողականի վերաբերյալ առավել ամբողջական ու արագ պատկեր՝ նպաստելով օպերատիվ կառավարչական որոշումների կայացմանը:

1.6 Վերլուծական բաժնի տեղափոխում և վերանվանում

«Վերլուծությունների և հաշվետվությունների բաժինը» տեղափոխվել է «Տեխնոլոգիաների գծով տնօրինությունից» դեպի «Հաշվապահական հաշվառման և ֆինանսական դեպարտամենտ»՝ վերանվանվելով «Տվյալների և հաշվարկների գործառնական բաժին»: Փոփոխությունը նպատակաուղղված է ֆինանսական մեծածավալ տվյալների մշակման և տեխնիկական հաշվարկների կենտրոնացմանը, ինչը կնվազեցնի տեխնիկական ռիսկերը, կհստակեցնի աշխատանքի բաժանումը և կբարձրացնի տրամադրվող տեղեկատվության ճշգրտությունն ու թափանցիկությունը:

1.7 Անվտանգության ստորաբաժանման կարգավիճակի հստակեցում

«Ռիսկերի կառավարման և ներքին հսկողության դեպարտամենտի» կազմում գործող «Անվտանգության բաժինը» վերանվանվել է «Ներքին անվտանգության բաժին»: Այս փոփոխությունը կրում է կառուցվածքային հստակեցման բնույթ՝ ավելի ճշգրիտ սահմանելով բաժնի դերն ու գործառույթների շրջանակը ընկերության ներքին վերահսկողության համակարգում:

2. Տերմինալային ցանցի զարգացում

2026 թ. 1-ին եռամսյակի ընթացքում Telcell ընկերության «Տերմինալների ցանցի զարգացման և գործընկերների ներգրավման բաժինը» շարունակել է համակարգային բարելավումներն ուղղված ցանցի արդյունավետության, ծառայությունների հասանելիության և եկամտաբերության աճին:

Շարունակական բարելավում

2026 թ. 1-ին եռամսյակի ընթացքում Telcell վճարային համակարգին միացվել է ավելի քան 19 նոր ծառայություն մատուցող, որոնց օգտին հնարավոր է վճարումներ կատարել տերմինալների միջոցով: Դա զգալիորեն ընդլայնել է Telcell համակարգում հասանելի ծառայությունների շրջանակը: Ժամանակահատվածի հիմնական ռազմավարական հենքերից մեկը եղել է տերմինալային ցանցի օպտիմալացումը՝ ըստ եկամտաբերության:

2026 թվականի առաջին եռամսյակի ընթացքում շարունակվել են տերմինալների տեղակայման օպտիմալացման և նպատակային տեղափոխությունների աշխատանքները: Չուգահեռաբար իրականացվել են տեխնիկական և գործառնական բարելավումներ՝ ապահովելով կայուն աշխատանք և խափանումների նվազեցում:

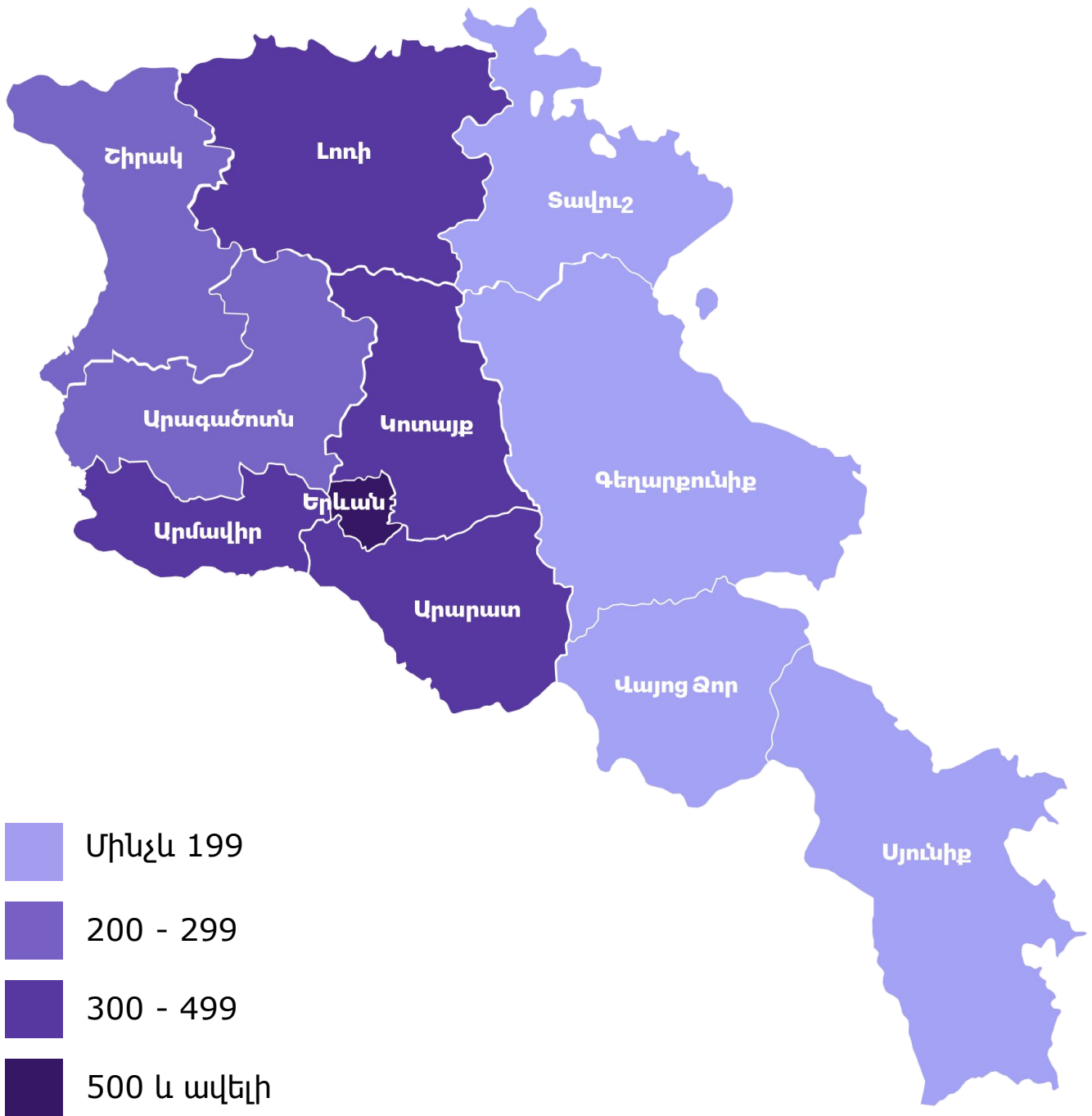
Ակտիվ աշխատանքներ են տարվել գործընկերների ներգրավման և նոր ծառայությունների ինտեգրման ուղղությամբ, ներառյալ միջազգային վճարային լուծումները:

Չաշվետու ժամանակահատվածում առկա նույնականացման գործընթացների հետ կապված մարտահրավերը օպերատիվ կերպով կառավարվել և հաջողությամբ հաղթահարվել է՝ ապահովելով ծառայությունների անխափան շարունակականությունը և ռիսկերի վերահսկելի մակարդակը:

Գործընկերային ցանցի ընդլայնում

■ Տերմինալային բիզնեսի զարգացումը

- Ընդհանուր՝ 4780 տերմինալ:
- Առաջին եռամսյակի ընթացքում նոր վայրերում տեղադրվել է 285 տերմինալ:
- Գյուղերում տեղադրված տերմինալների քանակը՝ 1191:
- Մարզերում տեղաբաշխված է Ընկերության տերմինալային ցանցի 54%-ը:



3. Բջջային հավելվածի գարգացում

Օգտատերերի բազա

- Նոր նույնականացված օգտատեր՝ 24,373:
- Telcell Wallet-ի միջոցով բացված բանկային հաշիվների/քարտերի ընդհանուր թիվը եռամսյակում.
- բացվել է մոտ 15,000 բանկային հաշիվ,
- թողարկվել է մոտ 92,500 Visa թվային քարտ, որոնցից 9000-ը բացվել է հաշվետու եռամսյակի ընթացքում:

Փոքր և միջին ձեռնարկությունների (ՓՄՁ) հետ համագործակցությունը

Ընկերությունը շարունակում է ընդլայնել իր գործընկերների ցանցը՝ աջակցելով փոքր ու միջին բիզնեսներին իրենց մատուցած ծառայությունների դիմաց վճարումները ընդունել Telcell վճարային համակարգի միջոցով՝ թե՛ օֆլայն, թե՛ օնլայն տիրույթներում:

Telcell համակարգերի միջոցով վճարումներ իրականացնող ՓՄՁ-ներ

- **Էլեկտրոնային փողով վճարումներ QR գործիքով.** ավելի քան 4600 ՓՄՁ:
- **E-commerce հարթակներում Էլեկտրոնային փողով վճարումներ** (կայք/հավելված). օնլայն հարթակներում ծառայություն մատուցող ավելի քան 600 ՓՄՁ:
- **Telcell համակարգով** (Telcell Wallet-ում) վճարումների ընդունում. ավելի քան 700 ծառայության դիմաց:
- **PartPay (BNPL).** շուրջ 991 գործընկեր իրենց վաճառակետերում և առցանց հարթակներում առաջարկում են «Գնիր հիմա, վճարիր հետո» ձևաչափով վճարման հնարավորություն: Վերջիններս իրենց վաճառակետերում ներդրել են Telcell Wallet-ի վճարային գործիքները, ինչը հաճախորդներին հնարավորություն է տալիս կատարել գնումներ՝ վճարումը **բաժանելով մասերի** (Ընկերության գործընկեր վարկային կազմակերպության միջոցով ապառիկ վարկավորմամբ):
- **100% by Telcell լիցքավորման սարքեր.** գործում է 480 կայան, որոնցից օգտվելու վճարումներն իրականացվում են բացառապես Telcell Wallet-ի միջոցով:

Հաշվետու ժամանակահատվածում Telcell համակարգերին միացած ծառայություններ մատուցողների քանակը

- **Էլեկտրոնային փողով վճարումներ QR գործիքով.** ցանցն ընդլայնվել է 73 նոր ՓՄՁ-ով, որոնք ներդրել են Էլեկտրոնային փողով անհպում վճարումների QR գործիքակազմը:
- **E-commerce հարթակներում Էլեկտրոնային փողով վճարումներ** (կայք/հավելված). 8 նոր օնլայն հարթակ (կայքեր և հավելվածներ) ինտեգրել են Telcell վճարային լուծումները՝ ապահովելով թվային գործարքների հասանելիությունն իրենց հաճախորդների համար:
- **Telcell համակարգով** (Telcell Wallet-ում). հավելվածի միջոցով վճարումների ընդունման համակարգին է միացել շուրջ 20 նոր ծառայություն մատուցող:
- **100% by Telcell լիցքավորման սարքերի կայաններ.** հաշվետու ժամանակահատվածում տեղադրվել է 36 նոր կայան, որոնց օգտին վճարումներն ընդունվում են Telcell Wallet-ով:
- **PartPay (BNPL).** ընդլայնվել է **PartPay ծառայության** ձևաչափով համագործակցող գործընկերների ցանկը՝ համալրվելով 36 նոր ծառայություն մատուցողներով:

Մարզային ծածկույթ

Telcell-ը շարունակում է ակտիվ աշխատանքները մարզային ՓՄՁ-ների ներգրավման ուղղությամբ: Հաշվետու ժամանակահատվածում Երևանից դուրս գտնվող տարածքներում նոր միացած ծառայություն մատուցողների տեսակարար կշիռը կազմել է.

- **Էլեկտրոնային փողով վճարումներ QR գործիքով.** 8 նոր ՓՄՁ:
- **100% by Telcell լիցքավորման սարքեր.** տեղադրվել է 12 նոր կայան:
- **PartPay (BNPL).** 26 նոր գործընկեր մարզերում սկսել է կիրառել PartPay (BNPL) ծառայությունը՝ հնարավորություն տալով տեղի բնակիչներին օգտվել մաս-մաս վճարման գործիքակազմից:

Ակտիվ օգտատերեր

Հաշվետու ժամանակահատվածում ակտիվ օգտատերերի թիվը միջինում կազմել է մոտ 210,000 օգտատեր:

Գործընկեր բանկերի վարկային պրոդուկտների տրամադրման հնարավորության մեկնարկը Telcell Wallet հավելվածի միջոցով

Արդեն իսկ գործող վարկային ծառայությունների կողքին, որոնք հասանելի են այլ կազմակերպությունների հետ համագործակցության շրջանակներում, այսուհետ Telcell Wallet-ի միջոցով հնարավոր է վարկային հայտ ներկայացնել և ստանալ վարկավորում նաև «Հայէկոնոմբանկ» (AEB) ԲԲԸ-ից:

Կանխիկացում. բիզնեսի նոր ուղղության ակտիվ զարգացումը և տարածումը

Ծառայությունը հնարավորություն է տալիս Telcell Wallet-ի նույնականացված օգտատերերին կանխիկացնել միջոցներ մետրոյի բոլոր կայարաններում և «Yerevan City» մասնաճյուղերում տեղադրված հատուկ տերմինալներից: Ծառայությունը գործում է 1,5% միջնորդավճարով և թույլ է տալիս իրականացնել մինչև 100,000 ՀՀ դրամի միանվագ կանխիկացում բացառապես հավելվածին կից Էվոկաբանկի և Հայէկոնոմբանկի հաշիվներից՝ ապահովելով բարձր անվտանգություն անձի հաստատման և դիսամիկ QR կոդի սքանավորման միջոցով:

Տերմինալով գործարք իրականացնող օգտատերերի նույնականացման համակարգի ներդրման գործընթացի ակտիվ գործարկումը

Հաշվետու ժամանակաշրջանում, հիմք ընդունելով ՓԼ/ԱՖ (Փողերի լվացման և ահաբեկչության ֆինանսավորման դեմ պայքարի) մասին ՀՀ օրենսդրական պահանջները, Telcell-ը ներդրել է բանկային հաշիվների և քարտերի համալրման նորացված և առավել անվտանգ գործընթաց: Այսուհետ օգտատերը բանկային տվյալները մուտքագրելուց հետո պետք է սքանավորի տերմինալի Էկրանին հայտնված QR կոդը կամ հաստատի գործարքը Push ծանուցման միջոցով, ինչից հետո միայն համակարգը թույլատրում է իրականացնել կանխիկ մուտքագրումն ու վճարումը: Այս փոփոխությունն ապահովում է գործարքների լիարժեք թափանցիկություն և օգտատերերի տվյալների պաշտպանության բարձր մակարդակ:

Ծառայությունների խթանման ակցիաներ

I. «5% քեշբեք Telcell Wallet-ի Visa թվային քարտով» ակցիա

Փետրվարի 10-ից ապրիլի 10-ը Telcell Visa թվային քարտ ունեցող օգտատերերի համար գործել է 5% քեշբեքի առաջարկ: Նախաձեռնության նպատակն էր ակտիվացնել Telcell Visa թվային քարտի օգտագործումը և խթանել քարտային ու թվային վճարումների աճը: Արդյունքում աճել են նոր բացվող քարտերի քանակը, թվային քարտով կատարված գործարքները, բարձրացել է քարտի օգտագործման ակտիվությունը և ամրապնդվել է օգտատերերի հավատարմությունը:

II. «5% քեշբեք Telcell Wallet-ի Visa թվային քարտով» ակցիա

Փետրվարի 10-ից ապրիլի 10-ը Telcell Visa թվային քարտով վճարելիս օգտատերերը ստացել են 5% զեղչ Gant, Converse, Ramsey և Colin's խանութներում: Ակցիայի նպատակն էր խթանել Telcell Visa քարտի կիրառումը retail սեգմենտում և զարգացնել գործընկերային առաջարկների արժեքը: Արդյունքում բարձրացել է քարտի ընկալումը որպես շահավետ վճարային գործիք, ինչպես նաև աճել են գործընկեր խանութներում Telcell Visa թվային քարտով կատարված վճարումները:

III. Չեղջ` Koreez մաթեմատիկական մրցույթի մասնակիցների համար

Koreez մաթեմատիկական մրցույթին մասնակցության վճարումը Telcell Terminal-ով կատարողներին տրամադրվել է 10% զեղչ: Նախաձեռնության նպատակն էր խթանել կրթական ծրագրերը և ծառայությունների վճարումները Telcell Terminal-ների միջոցով և ընդլայնել տերմինալների կիրառելիությունը: Արդյունքում աճել է կրթական ուղղությամբ վճարումների ծավալը և Telcell Terminal-ների օգտագործումը նոր սեգմենտում: Իսկ Telcell Wallet-ով գրանցվող մասնակիցների համար գործել է 20% զեղչ: Ակցիայի նպատակն էր ակտիվացնել Telcell Wallet-ով կրթական վճարումները և խրախուսել թվային գրանցումները:

IV. 7% քեշբեք Telcell Wallet-ով վճարելիս

Mi Armenia խանութում Telcell Wallet-ով վճարող օգտատերերը ստացել են 7% քեշբեք: Նախաձեռնության նպատակն էր խթանել Telcell Wallet-ով վճարումները էլեկտրոնիկայի և տեխնիկայի սեգմենտներում: Արդյունքում ավելացել են Telcell Wallet-ով կատարված բարձրարժեք գնումները, ինչպես նաև մեծացել է օգտատերերի շահագրգռվածությունը Telcell Wallet-ը որպես հիմնական վճարման միջոց օգտագործելու հարցում:

4. Ընկերության կադրային քաղաքականությունը

Ընկերության կորպորատիվ կառավարման համակարգի կատարելագործման շրջանակում առաջնային տեղ է հատկացվում արդյունավետ կադրային քաղաքականության վարմանը: Այն ուղղված է անձնակազմի կառավարման արդյունավետ համակարգի ստեղծմանը, որն ապահովում է Ընկերության ռազմավարական նպատակների իրագործումը:

Կադրային քաղաքականությունը հիմնված է հետևյալ սկզբունքների վրա.

- **Արդարություն և հավասար հնարավորություններ.** աշխատակիցները պետք է ունենան հավասար իրավունքներ ու հնարավորություններ՝ անկախ սեռից, ազգությունից, կրոնից կամ այլ անհատական հատկանիշներից:
- **Մասնագիտական զարգացում.** ստեղծվում են պայմաններ շարունակական ուսուցման և կարիերայի առաջխաղացման համար:
- **Թափանցիկություն և բաց գործընթացներ.** կադրային քաղաքականությունն իրականացվում է պարզ ու կանխատեսելի մեխանիզմներով:
- **Մոտիվացիայի և վարձատրության արդար համակարգ.** վարձատրությունն ու խրախուսման մեխանիզմները համահունչ են աշխատակցի ներդրմանը և ցույց տված արդյունքներին:
- **Բարենպաստ աշխատանքային միջավայր.** խթանվում են թիմային աշխատանքը, վստահության և փոխադարձ հարգանքի մշակույթը:

Սույն հաշվետվությունն ամփոփում է 2026 թ. 1-ին եռամսյակում Ընկերության աշխատակազմի կառուցվածքի, շարժի և մասնագիտական զարգացման վերաբերյալ հիմնական տվյալները:

Աշխատակազմի կառավարումը և մասնագիտական մնալ ընկերության կարևորագույն ուղղություններից

- Աշխատակիցների ընդհանուր թիվը.
 - 2026 թ. մարտի 31-ի դրությամբ՝ 359:
- Աշխատակազմի համալրում.
 - Առաջին եռամսյակում ընդունվել է 9 նոր աշխատակից:
- Թվային և տեխնիկական աշխատակիցների քանակը՝ նոր կամ վերապատրաստված.
 - մարտի 31-ի դրությամբ՝ 5:

Գեներային կազմ և հավասարություն

- Ընդհանուր կազմ.
 - 45,7% կին և 54,3% տղամարդ:
- Կանայք ղեկավար և տեխնիկական պաշտոններում.
 - 32,9%:



Մասնագիտական զարգացում և վերապատրաստումներ

Հաշվետու ժամանակահատվածում ընկերությունը շարունակել է ներդրումներ կատարել մարդկային կապիտալի զարգացման գործում: Մասնագիտական որակավորման բարձրացման նպատակով ընկերության 4 առանցքային մասնագետ մասնակցել է «Ցանցային ադմինիստրացիայի հիմունքներ (Level 1)» դասընթացին:

Իրականացվում են նաև նախապատրաստական աշխատանքներ ընկերությունում 360 աստիճան գնահատման մեխանիզմի ներդրման ուղղությամբ: Ներկայումս գտնվում ենք ՀՀ-ում գործող ոլորտի առաջատար ընկերություններից գնառաջարկների հարցման/ստացման փուլում: Նոր մտիվացիոն համակարգի կիրառման շրջանակում նախատեսվում է կազմակերպել թիմբիլդինգ միջոցառում՝ նախնական երեք դեպարտամենտների աշխատակիցների համար՝ ուղղված թիմային համագործակցության զարգացմանը և աշխատակիցների ներգրավվածության բարձրացմանը:

Ֆինանսական վերլուծություն և էական փոփոխություններ

Հիմնական ցուցանիշներ

Ֆինանսական կայունություն և օպտիմիզացիա

Ըստ ՀՀ ԿԲ վիճակագրության՝ մինչև 2026 թվականը եղել է վճարահաշվարկային և բանկային համակարգերի զարգացման ակտիվ աճի ժամանակաշրջան: Ընդհուպ մինչև 2025 թ. 4-րդ եռամսյակ վճարահաշվարկային կազմակերպությունների քայլերն ուղղված են եղել քարտերի քանակի կտրուկ աճին, տերմինալների քանակի ավելացմանը մարզերում և երևանում, ինչպես նաև հավելվածներում նոր օպերատորների ակտիվ ներգրավմանը (QR-ով և կցված քարտերով գործարքներ կատարելու նպատակով):

Ավելացել են մրցակիցներ թե՛ տերմինալային ոլորտում, և թե՛ նոր հավելվածներ են ստեղծվել բանկերի և այլ կազմակերպությունների կողմից դրամով և համարժեք միջոցներով գնումների և ծառայությունների դիմաց վճարման նպատակով: Հաշվի առնելով վերոնշյալ զարգացման միտումները՝ Ընկերության ռազմավարությունը վերանայվել է՝ քանակական զարգացման մոտեցումը փոխարինելով որակական աճի ուղղությամբ (տես՝ էջ 19):

Համաձայն ԿԲ վիճակագրության՝ տերմինալների քանակը ՀՀ-ում գերազանցել է 11,501 հատը, որոնցից 54%-ը մարզերում է: Ընկերության տերմինալային ցանցը ևս ունի համադրելի տեղաբաշխում (տես՝ էջ 6) և, լինելով շուկայի առաջատարը, ապահովում է մոտ 41,5% ծածկույթ: Լինելով ամենազարգացած օպերատորական ցանց ունեցող առաջատար ընկերություններից մեկը՝ Ընկերությունը շարունակում է իր օգտատերերին առաջարկել վճարային նոր ուղղություններ, ինչպես նաև բարելավում է առկա ինտեգրացիաների որակը՝ թե՛ տերմինալներով և թե՛ հավելվածով վճարումները դարձնելով ավելի արագ, հասանելի և հարմարավետ:

Հաշվի առնելով Ընկերության հրապարակային լինելը և Վերահսկողի բոլոր պահանջներին համապատասխանելու մոտեցումը՝ Ընկերությունն ապահովել է նաև նույնականացման համակարգերի համապատասխան արդիականացումը: Ներդրված ժամանակակից լուծումները թեև մասնակիորեն հանգեցրին օգտատերերի համար որոշ անհարմարությունների և Ընկերության համար լրացուցիչ ծախսերի, այնուամենայնիվ, ավելի վստահելի և կայուն դարձրին համակարգը: Ընկերությունը շարունակում է հեռանկարային քայլեր ձեռնարկել՝ օգտատերերին տալով նոր մակարդակի որակ և ապահովություն:

Եկամուտների և ծախսերի վերլուծություն

Ընկերության գործունեությունը ունի սեզոնայնության բաղադրիչ և համադրելի վերլուծության համար անհրաժեշտ է ֆինանսական ցուցանիշները դիտարկել նախորդ տարվա նույն եռամսյակի ցուցանիշների հետ:

Կարևոր է հաշվի առնել, որ առաջին եռամսյակում բջջային ցանցի օպերատորների հետ հարաբերությունների վերանայման արդյունքում Ընկերությունը գրեթե մեկ ամիս կորցրել է վերոնշյալ ուղղությամբ թե՛ շրջանառություն, թե՛ համապատասխան եկամուտ:

Նույնիսկ այդ պարագայում հասույթը 2026 թվականի առաջին եռամսյակում կազմել է 2,45 մլրդ դրամ, որն ավելի է նախորդ տարվա նույն ժամանակահատվածի ցուցանիշից:

Ծախսերի Էական մաս են կազմում Ընկերության աշխատակիցների աշխատավարձը և դրան հավասարեցված վճարումները: 2025 թ. 1-ին եռամսյակում անձնակազմի գծով ծախսը կազմել է 826 մլն դրամ, 2025 թ. ընթացքում միջին եռամսյակային ծախսը կազմել է 765 մլն դրամ, իսկ 2026 թ. առաջին եռամսյակում այն կազմել է 726 մլն դրամ, ինչը 100 մլն-ով ավելի քիչ է նախորդ նույն ժամանակահատվածի համեմատ:

Էականությամբ երկրորդ ծախսային հոդվածը գործակալներին վճարված միջնորդավճարներն են, որոնք նույնպես օպտիմալացվել են և եռամսյակի կտրվածքով նվազել են 69 մլն դրամով նախորդ տարվա նույն ժամանակաշրջանի համեմատ:

Երրորդ և չորրորդ Էական փոփոխությունները ծախսերի մեջ թուլյունության և ամորտիզացիայի ծախսերն են, որոնք զուգարային աճել են 2025 թ. 1-ին եռամսյակի նկատմամբ 110 մլն դրամով (34%-ով), քանի որ Ընկերությունը գնել է նոր սարքավորումներ և համակարգեր միջազգային ISO անվտանգության ստանդարտներին և KYC նույնականացմանը համապատասխանելու համար, ինչպես նաև Cash Out տերմինալային և լիցքավորման սարքերի ցանցերի զարգացման նպատակով:

Որպես հետևանք՝ զուտ եկամուտը եռամսյակի կտրվածքով նվազել է 83 մլն դրամով և կազմել է շուրջ 131 մլն դրամ (տես՝ էջ 23):

Ակտիվների և պասիվների վերլուծություն

Ստորև ներկայացված է ակտիվների աղյուսակը (մանրամասն տեղեկատվությունը ներկայացված է \$ՀՄՍ հաշվետվությունում, տես՝ էջ 21):

| Հազար ՀՀ դրամ | 31/03/26 | 31/12/25 |
|---|-------------------|-------------------|
| Ակտիվներ | | |
| Հիմնական միջոցներ | 1,351,867 | 1,358,051 |
| Ոչ նյութական ակտիվներ | 759,183 | 724,319 |
| Գուդվիլ | 1,157,700 | 1,157,700 |
| Օգտագործման իրավունքի ձևով ակտիվներ | 96,558 | 128,922 |
| Կանխավճարներ | 46,214 | 31,665 |
| Տրամադրված փոխառություններ | 287,684 | 287,684 |
| Հետաձգված հարկային ակտիվներ | 88,468 | 88,467 |
| Բաժնային գործիքներ (ներդրումներ այլ ընկերություններում) | 100,000 | - |
| Ոչ ընթացիկ ակտիվներ | 3,887,674 | 3,776,808 |
| Պաշարներ | 214,412 | 234,505 |
| Տրամադրված փոխառություններ | 93,752 | 91,614 |
| Ավանդներ բանկում | 158,285 | 155,326 |
| Առևտրային և այլ դեբիտորական պարտքեր | 1,101,939 | 1,359,471 |
| Դրամական միջոցներ և դրանց համարժեքներ | 3,511,912 | 7,956,035 |
| Օգտագործման սահմանափակումով հաշիվների մնացորդներ | 3,373,775 | 4,012,099 |
| Ընթացիկ ակտիվներ | 8,454,075 | 13,809,050 |
| Ընդամենը ակտիվներ | 12,341,749 | 17,585,858 |

Նշանակալից փոփոխություններից է ակտիվներում ներդրումային գործիքների ավելացումը 100 մլն դրամի չափով: Հաշվի առնելով ընկերության միտումը՝ մասնակցելու ՀՀ կրթական և տեխնոլոգիական զարգացման գործընթացներին, ընկերությունը ներդրում է կատարել «Կորիզ» կրթական հիմնադրամի բաժնետոմսերում՝ նպաստելով ՀՀ-ում նմանատիպ ծրագրերի զարգացմանը և քաղաքացիների կրթվածության ու բարեկեցության բարձրացմանը:

Ակտիվների և պասիվների վերլուծություն

Պասիվներում եական փոփոխություններից են.

- առևտրային և կրեդիտորական պարտքերի նվազումը գրեթե 5 մլրդ դրամով,
- երկարաժամկետ վարկերի և փոխառությունների նվազումը:

Ելնելով տերմինալային բիզնեսի բնույթից՝ դեկտեմբեր ամսվա վերջում զգալի ազատ դրամական միջոցներ են կուտակվում հաշիվներին: Ուստի բնականոն է դեկտեմբերի վերջի դրությամբ ակտիվներում և պասիվներում ունենալ հավելյալ դրամական միջոցներ: Կրեդիտորական պարտավորությունները և դրամական միջոցները համամասնորեն մարվել են և վերադարձել ընթացիկ չափի:

Վերջինիս համատեքստում Ընկերությունը շարունակում է նվազեցնել ֆինանսական բեռը և ֆինանսական ծախսերը, ինչը նպաստում է ռազմավարական նպատակների իրագործման համար ավելի ապահով միջավայրի ձևավորմանը:

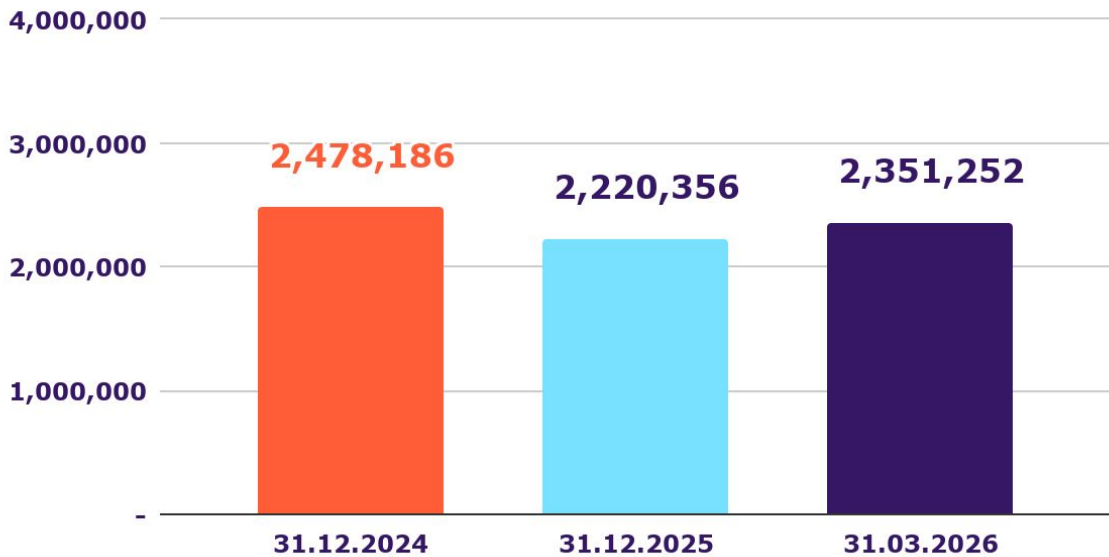
Ստորև ներկայացված է պասիվների աղյուսակը (մանրամասն տեղեկատվությունը ներկայացված է \$ՀՄՍ հաշվետվությունում, տես՝ էջ 21):

| Հազար ՀՀ դրամ | 31/03/26 | 31/12/25 |
|--|-------------------|-------------------|
| Վարկեր և փոխառություններ | 296,066 | 683,220 |
| Վարձակալության գծով պարտավորություն | 68,669 | 68,669 |
| Առևտրային և այլ կրեդիտորական պարտքեր | 137,370 | 139,970 |
| Ոչ ընթացիկ պարտավորություններ | 502,105 | 891,859 |
| Վարձակալության գծով պարտավորություն | 60,105 | 92,469 |
| Առևտրային և այլ կրեդիտորական պարտքեր | 6,510,126 | 11,494,484 |
| Ընթացիկ հարկային պարտավորություններ | 98,660 | 67,188 |
| Ընթացիկ պարտավորություններ | 6,668,890 | 11,654,141 |
| Ընդամենը պարտավորություններ | 7,170,995 | 12,546,000 |
| Ընդամենը սեփական կապիտալ և պարտավորություններ | 12,341,749 | 17,585,858 |

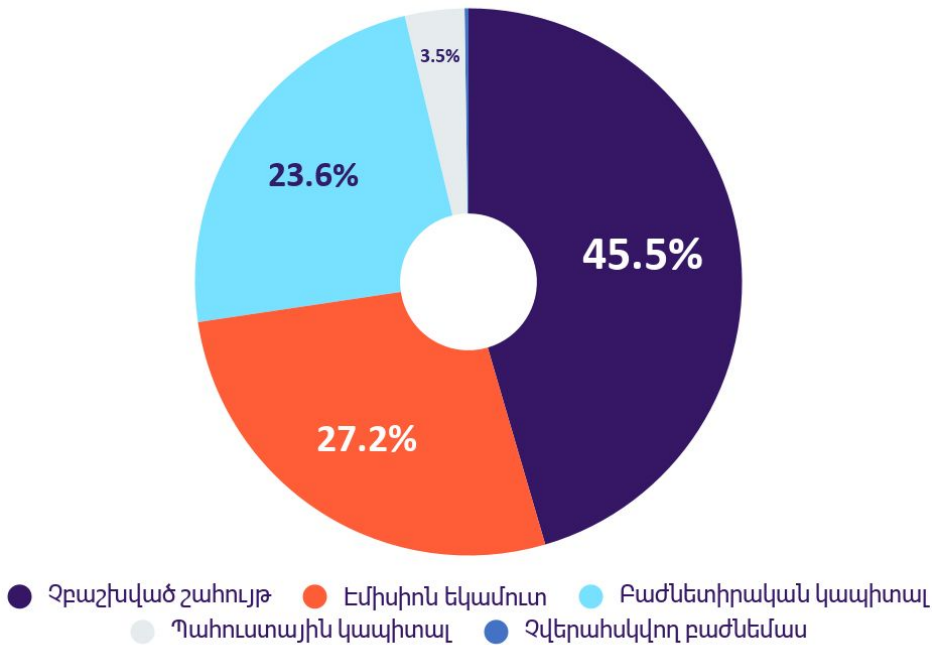
Փոփոխություններ սեփական կապիտալում

2026 թ. 1-ին եռամսյակի ընթացքում Ընկերության զուտ շահույթը կազմել է 130 մլն դրամ, իսկ չբաշխված շահույթը՝ 2,35 մլրդ դրամ: 31.03.2026 թ. դրությամբ Ընկերության սեփական կապիտալը կազմել է 5,17 մլրդ դրամ:

2024-26 թթ. չբաշխված շահույթի համեմատությունը, հազ. դր.



Կապիտալի կառուցվածքը 31.03.26-ի դրությամբ



*Այս հաշվետվության մեջ գնահատականներն ու համեմատականներն արված են աուդիտ չանցած հաշվետվությունների հիման վրա, ինչպես նաև որոշ ցուցանիշներ ներկայացված են կլորացված արժեքներով, ուստի գումարելիս կարող են հավասար չլինել միասնական ցուցանիշին:

Ռիսկերի բացահայտում

Բիզնես շարունակականություն

Չաշվի առնելով Ընկերության գործունեության ոլորտային բնույթը և կապը ֆինանսական շուկայի այլ մասնակիցների հետ՝ Ընկերության կողմից մատուցվող ծառայությունների անընդհատությունը կախված է ոչ միայն ներքին համակարգերից, այլև արտաքին գործընկերների՝ բանկերի, վճարահաշվարկային օպերատորների, կապի և տեխնոլոգիական մատակարարների հուսալիությունից: Նրանց մոտ առաջացած խափանումները կամ ծառայությունների դադարեցումները կարող են անմիջապես ազդել գործարքների կատարման և հարթակի հասանելիության վրա: Դրանով իսկ ձևավորվում է արտաքին ռիսկ, որը զսպելու նպատակով Ընկերությունը ձեռնարկում է բավարար միջոցներ, սակայն որոշ դեպքերում ֆինանսական շուկայի կառուցվածքը թույլ չի տալիս ամբողջությամբ կառավարել ռիսկը:

Փողերի լվացում և համապատասխանություն

Չաշվի առնելով, որ Ընկերության հիմնական ծառայությունները մատուցվում են օգտատերերի հեռակա նույնականացման միջոցով՝ փողերի լվացման և ահաբեկչության ֆինանսավորման դեմ պայքարի համատեքստում հիմնական ռիսկը շարունակում է մնալ իրական շահառուի և կեղծ նույնականացման ռիսկը (KYC ռիսկեր):

Փողերի լվացման և ահաբեկչության ֆինանսավորման դեմ պայքարի ներհատուկ ռիսկերը պահանջում են շարունակական բարելավում և գործարքների մշտադիտարկման, կասկածելի գործարքների հայտնաբերման և օգտատերերի պատշաճ նույնականացման արդյունավետ ընթացակարգերի ներդրում:

Ընկերության ռազմավարությունը 2026 թ. 2-րդ եռամսյակի համար

Ընկերության հիմնական ռազմավարությունն է.

- Ընկերության շահութաբերության աճ
- Telcell Wallet հավելվածի օգտատերերի քանակի պահպանում և աճ
- Telcell Էլոհամակարգի միջոցով վճարումների ծավալի աճ
- Թիմի աշխատանքի օպտիմալացում և արդյունավետության բարձրացում
- Ծախսերի արդյունավետության բարձրացում

Հաշվի առնելով ֆինանսական շուկայի նոր մարտահրավերները, օրենսդրական և ՀՀ ԿԲ նոր պահանջները՝ վերոնշյալ ռազմավարական նպատակներին հասնելու համար 2026 թ. 2-րդ եռամսյակում Ընկերությունն սահմանում է զարգացման հետևյալ հիմնական ուղղությունները.

1. Բիզնեսին ուղղված գործողություններ

- Տերմինալային ցանցի միջոցով բանկային պրոդուկտներին ուղղված վճարումների համար նույնականացման գործիքակազմի ընդլայնում, մասնավորապես՝ Telcell wallet հավելվածի, բանկային քարտերի և imID համակարգի միջոցով, որը առավել հարմարավետ կդարձնի օգտատերերի կողմից վճարումների իրականացումը:
- Գործընկեր բանկերի և վարկային կազմակերպությունների վարկային պրոդուկտների առաջարկների ընդլայնում Telcell Wallet հավելվածի միջոցով:
- Cash Out տերմինալների նոր բիզնես ուղղության ակտիվ զարգացում և ընդլայնում:
- Տերմինալային ցանցի օպտիմալացում ըստ եկամտաբերության և տարածքների համար վարձավճարների օպտիմալացում:
- Ծառայությունների մատուցման նոր սակագնային քաղաքականության ներդրում և կիրառում:
- Մի շարք ռազմավարական պրոդուկտների ուղղությամբ մարքեթինգային արշավների իրականացում:

2. Նոր նախագծեր և ուղղություններ

- Telcell Wallet հարթակում գործընկեր վարկային կազմակերպությունների և բանկերի համար վարկային պրոդուկտների հարթակի ստեղծում և գործարկում:
- Ընկերության սպասարկման օղակների թվայնացում և Էլեկտրոնային լուծումների ներդրում, մասնավորապես՝ տերմինալներում օգտատիրոջ անձնական էջի գործարկում՝ My Telcell:
- Միջոցառումների սպասարկման գործիքակազմի ներդրում, բջջային հեռախոսների լիցքավորման սարքերի ցանցի ընդլայնում, լիցքավորիչների նոր նախագծի մեկնարկ:
- Visa թվային քարտերի շրջանակներում նոր ծառայությունների գործարկում:

3. Կազմակերպական գործողություններ

- Նախագծերի իրականացման նոր ձևաչափի՝ թրայբային մոդելի շրջանակներում նոր նախագծերի ներառում և դրանց կառավարում:
- Աշխատակազմի գնահատման մեխանիզմի ներդրում և մոտիվացիոն նոր համակարգի կիրառում:
- Տեղեկատվական անվտանգության գերծամանակակից համակարգերի ներդրման գործընթացի շարունակություն:

4. Մարքեթինգային և դիրքավորման ուղղված գործողություններ

- Նոր CRM համակարգի կիրառմամբ առավել արդյունավետ մարքեթինգային արշավների իրականացում
- Դրամական փոխանցումների, Visa թվային քարտերի առաջխաղացման և գործընկերների վարկային պրոդուկտների տրամադրման ուղղությամբ մարքեթինգային արշավների իրականացում
- Ընկերության ընկալման, իմիջի ու դիրքավորման փոխակերպում որպես ունիվերսալ և ճկուն ֆինանսական Էլեկտրոնային կառավարում:

ՖՐՄՍ համախմբված հաշվետվություն

1. Ֆինանսական վիճակի մասին համախմբված հաշվետվություն

| Հազար ՀՀ դրամ | 31/03/26 | 31/12/25 |
|---|-------------------|-------------------|
| Ակտիվներ | | |
| Հիմնական միջոցներ | 1,351,867 | 1,358,051 |
| Ոչ նյութական ակտիվներ | 759,183 | 724,319 |
| Գուդվիլ | 1,157,700 | 1,157,700 |
| Օգտագործման իրավունքի ձևով ակտիվներ | 96,558 | 128,922 |
| Կանխավճարներ | 46,214 | 31,665 |
| Տրամադրված փոխառություններ | 287,684 | 287,684 |
| Չետաձգված հարկային ակտիվներ | 88,468 | 88,467 |
| Բաժնային գործիքներ (ներդրումներ այլ ընկերություններում) | 100,000 | - |
| Ոչ ընթացիկ ակտիվներ | 3,887,674 | 3,776,808 |
| | | |
| Պաշարներ | 214,412 | 234,505 |
| Տրամադրված փոխառություններ | 93,752 | 91,614 |
| Ավանդներ բանկում | 158,285 | 155,326 |
| Առևտրային և այլ դեբիտորական պարտքեր | 1,101,939 | 1,359,471 |
| Դրամական միջոցներ և դրանց համարժեքներ | 3,511,912 | 7,956,035 |
| Օգտագործման սահմանափակումով հաշիվների մնացորդներ | 3,373,775 | 4,012,099 |
| Ընթացիկ ակտիվներ | 8,454,075 | 13,809,050 |
| Ընդամենը ակտիվներ | 12,341,749 | 17,585,858 |

1. Ֆինանսական վիճակի մասին համախմբված հաշվետվություն (շարունակություն)

| Հազար ՀՀ դրամ | 31/03/26 | 31/12/25 |
|--|------------------|------------------|
| Կապիտալ և պահուստներ | | |
| Բաժնետիրական կապիտալ | 1,220,450 | 1,220,450 |
| Էմիսիոն եկամուտ | 1,405,250 | 1,405,250 |
| Պահուստային կապիտալ | 181,913 | 181,913 |
| Զբաղիչված շահույթ | 2,351,252 | 2,220,356 |
| Ընկերության սեփականատերերին վերագրելի սեփական կապիտալ | 5,158,865 | 5,027,969 |
| Զվերահսկվող բաժնեմաս | 11,889 | 11,889 |
| Ընդամենը սեփական կապիտալ | 5,170,754 | 5,039,858 |

| Հազար ՀՀ դրամ | 31/03/26 | 31/12/25 |
|--|-------------------|-------------------|
| Վարկեր և փոխառություններ | 296,066 | 683,220 |
| Վարձակալության գծով պարտավորություն | 68,669 | 68,669 |
| Առևտրային և այլ կրեդիտորական պարտքեր | 137,370 | 139,970 |
| Ոչ ընթացիկ պարտավորություններ | 502,105 | 891,859 |
| Վարձակալության գծով պարտավորություն | 60,105 | 92,469 |
| Առևտրային և այլ կրեդիտորական պարտքեր | 6,510,126 | 11,494,484 |
| Ընթացիկ հարկային պարտավորություններ | 98,660 | 67,188 |
| Ընթացիկ պարտավորություններ | 6,668,890 | 11,654,141 |
| Ընդամենը պարտավորություններ | 7,170,995 | 12,546,000 |
| Ընդամենը սեփական կապիտալ և պարտավորություններ | 12,341,749 | 17,585,858 |

2. Շահույթի կամ վնասի և այլ համապարփակ ֆինանսական արդյունքների մասին համախմբված հաշվետվություն

| Հազար ՀՀ դրամ | I եռ. 2026 | 2025 |
|--|----------------|------------------|
| Հասույթ | 2,451,376 | 10,353,798 |
| Գործակալներին վճարված միջնորդավճարներ | (769,889) | (3,508,047) |
| Այլ եկամուտ | 259,594 | 1,555,299 |
| Անձնակազմի գծով ծախսեր | (726,298) | (3,061,335) |
| Վարձակալության գծով ծախսեր | (179,067) | (652,239) |
| Մաշվածություն և ամորտիզացիա | (135,010) | (472,677) |
| Թույլտվության վճարներ | (185,643) | (627,103) |
| Ինկասացիոն ծառայություններ | (137,926) | (600,811) |
| Գովազդի և մարքեթինգի ծախսեր | (82,225) | (433,754) |
| Աջակցման և սպասարկման ծախսեր | (71,325) | (347,555) |
| Բանկային ծառայությունների վճարներ | (108,883) | (440,347) |
| Պարտքային կորուստների գծով ծախս | (3,608) | (90,276) |
| Այլ ծախսեր | (193,989) | (830,644) |
| Գործառնական գործունեությունից շահույթ | 117,107 | 844,309 |
| Ֆինանսական եկամուտ | 74,470 | 513,574 |
| Ֆինանսական ծախսեր | (21,101) | (70,747) |
| Զուտ ֆինանսական եկամուտ/(ծախս) | 53,369 | 442,827 |
| Շահույթ մինչև հարկերը | 170,476 | 1,287,136 |
| Շահութահարկի գծով ծախս | (39,580) | (294,966) |
| Տարվա շահույթ | 130,896 | 992,170 |

3. Սեփական կապիտալում փոփոխությունների մասին համախմբված հաշվետվություն

| Հազար ՀՀ դրամ | Բաժնե տիրական կապիտալ | Էմիսիոն եկամուտ | Պահուստային կապիտալ | Զբաղիչված շահույթ | Ընդամենը | Զվերահսկող բաժնեմաս | Ընդամենը սեփական կապիտալ |
|--|-----------------------|------------------|---------------------|--------------------|--------------------|---------------------|--------------------------|
| 2024 թ. դեկտեմբերի 31-ի դրությամբ | 1,212,750 | 1,405,250 | 181,913 | 2,478,186 | 5,278,099 | 11,889 | 5,289,988 |
| Տարվա շահույթ | | | | 992,170 | 992,170 | | 992,170 |
| Ընդամենը համապարփակ ֆինանսական արդյունք | | | | 992,170 | 992,170 | | 992,170 |
| Սովորական բաժնետոմսերի թողարկում | 7,700 | | | | 7,700 | | 7,700 |
| Շահաբաժիններ* | | | | (1,250,000) | (1,250,000) | | (1,250,000) |
| Հատկացում պահուստին | | | | | - | | - |
| Այլ օգտագործումներ | | | | | - | | - |
| Գործարքներ սեփականատերերի հետ | 7,700 | - | - | (1,250,000) | (1,242,300) | - | (1,242,300) |
| 2025 թ. դեկտեմբերի 31-ի դրությամբ | 1,220,450 | 1,405,250 | 181,913 | 2,220,356 | 5,027,969 | 11,889 | 5,039,858 |
| Տարվա շահույթ | | | | 130,896 | 130,896 | | 130,896 |
| Ընդամենը համապարփակ ֆինանսական արդյունք | | | | 130,896 | 130,896 | | 130,896 |
| Սովորական բաժնետոմսերի թողարկում | | | | | - | | - |
| Շահաբաժիններ* | | | | | - | | - |
| Հատկացում պահուստին | | | | | - | | - |
| Այլ օգտագործումներ | | | | | - | | - |
| Գործարքներ սեփականատերերի հետ | - | - | - | - | - | - | - |
| 2026 թ. մարտի 31-ի դրությամբ | 1,220,450 | 1,405,250 | 181,913 | 2,351,252 | 5,158,865 | 11,889 | 5,170,754 |

4. Դրամական միջոցների հոսքերի մասին համախմբված հաշվետվություն

| Հազար ՀՀ դրամ | I եռ. 2026 | 2025 |
|--|--------------------|------------------|
| Գործառնական գործունեությունից դրամական միջոցների հոսքեր | | |
| Ստացված միջևորդավճարներ | 1,774,351 | 9,873,628 |
| Վճարված միջևորդավճարներ | (675,504) | (3,573,275) |
| Չուտ մուտքեր արտարժույթով գործառնականություններից | 237,802 | 1,427,570 |
| Մուտքեր մատուցված այլ ծառայություններից | 492,690 | 537,003 |
| Ստացված այլ եկամուտ | 6,447 | 70,896 |
| Վճարումներ աշխատակիցներին | (634,495) | (3,044,596) |
| Վճարված այլ ծախսեր | (929,291) | (4,043,698) |
| Ստացված տոկոսներ | 74,470 | 513,574 |
| Վճարված տոկոսներ | (12,847) | (45,333) |
| Դրամական միջոցների հոսքեր նախքան գործառնական ակտիվներում և պարտավորություններում փոփոխությունները | 333,623 | 1,715,769 |
| (Ավելացում)/Նվազում գործառնական ակտիվներում | - | |
| Օգտագործման սահմանափակումով հաշիվների մնացորդներ | 638,324 | 325,461 |
| Առևտրային և այլ դեբիտորական պարտքերի փոփոխություն | 445,106 | 148,787 |
| Պաշարների փոփոխություն | 20,093 | 109,441 |
| Կանխավճարների փոփոխություն | (14,847) | 47,704 |
| Ավելացում/(նվազում) գործառնական պարտավորություններում | - | - |
| Օպերատորներին վճարվելիք գումարներ | (5,148,667) | 989,337 |
| Գործակալների կողմից դեպոնացված միջոցներ | (2,600) | (46,557) |
| Այլ պարտավորություններ | (20,594) | (10,453) |
| Գործառնական գործունեությունից ստացված զուտ դրամական միջոցների հոսքեր մինչև շահութահարկը | (3,749,562) | 3,279,489 |
| Շահութահարկի վճարում | (65,331) | (476,342) |
| Գործառնական գործունեությունից ստացված զուտ դրամական միջոցներ | (3,814,893) | 2,803,147 |

4. Դրամական միջոցների հոսքերի մասին համախմբված հաշվետվություն

| Հազար ՀՀ դրամ | I եռ. 2026 | 2025 |
|---|--------------------|--------------------|
| Ներդրումային գործունեությունից դրամական միջոցների հոսքեր | | |
| Մուտքեր հիմնական միջոցների և ոչ նյութական ակտիվների վաճառքից | - | 8,244 |
| Հիմնական միջոցների և ոչ նյութական ակտիվների ձեռքբերում | (137,697) | (690,893) |
| Ավանդի տեղաբաշխում | - | (162,000) |
| Ավանդի ելքագրում | - | 162,000 |
| Տրամադրված փոխառություններ | - | (153,721) |
| Տրամադրված փոխառությունների մարում | - | 34,656 |
| Ներդրումային գործունեության համար օգտագործված զուտ դրամական միջոցներ | (137,697) | (801,714) |
| Ֆինանսավորման գործունեությունից դրամական միջոցների հոսքեր | | |
| Վարկերի և փոխառությունների մարում | (400,001) | (1,746,434) |
| Վարձակալության գծով պարտավորությունների դիմաց վճարումներ | (85,458) | (113,984) |
| Վճարված շահաբաժիններ | - | (111,023) |
| Մուտքեր բաժնետիրական կապիտալի թողարկումից | - | - |
| Ֆինանսավորման գործունեության համար օգտագործված զուտ դրամական միջոցներ | (485,459) | (1,971,441) |
| Դրամական միջոցների և դրանց համարժեքների զուտ աճ | (4,438,050) | 29,992 |
| Դրամական միջոցների և դրանց համարժեքներ տարվա սկզբում | 7,956,035 | 7,915,646 |
| Արժեզրկման պահուստում փոփոխությունների ազդեցությունը դրամական միջոցների և դրանց համարժեքներ վրա | (3,608) | (22,248) |
| Արտարժույթի փոխարժեքի ազդեցությունը դրամական միջոցների և դրանց համարժեքների վրա | (2,465) | 32,645 |
| Դրամական միջոցներ և դրանց համարժեքներ տարվա վերջում | 3,511,912 | 7,956,035 |

2026 ԹՎԱԿԱՆԻ ԱՌԱՋԻՆ ԵՌԱՄՍՅԱԿԻ ՄԻՋԱՆԿՅԱԼ ՀԱՇՎԵՏՎՈՒԹՅԱՆ ՎԵՐԱԲԵՐՅԱԼ ՊԱՏԱՍԽԱՆԱՏՈՒ ԱՆՁԱՆՑ ՀԱՅՏԱՐԱՐՈՒԹՅՈՒՆ

Հայտնում ենք, որ մեր լավագույն տեղեկացվածության համաձայն 2026 թվականի առաջին եռամսյակի ֆինանսական հաշվետվությունները ճշգրիտ և լիարժեք ձևով արտացոլում են «ԹԵԼ-ՍԵԼ» ԲԲԸ-ի (այսուհետ՝ Ընկերություն) ակտիվների և պարտավորությունների, ֆինանսական վիճակի, եկամուտների և ծախսերի իրական պատկերը, իսկ կառավարման մարմինների միջանկյալ զեկույցում ներառված տեղեկությունները ճշգրիտ և լիարժեք են:

Գլխավոր հաշվապահ
Արթուր Թորոսյան



Պատասխանատու ֆինանսական հաշվետվությունների մասով

Գլխավոր տնօրեն
Արտյոն Ղազարյան



Պատասխանատու ոչ ֆինանսական հաշվետվությունների մասով

15.05.2026թ.



Սույն հաշվետվությունը պարունակում է ապագային ուղղված հայտարարություններ, որոնք վերաբերում են գործառնական ծավալների ու ֆինանսական ցուցանիշների վերաբերյալ Ընկերության ընթացիկ սպասումներին և կանխատեսումներին: Այս հաշվետվության մեջ մենք ներկայացրել ենք մեր սպասումներն ու կանխատեսումները Ընկերության ապագա գործունեության վերաբերյալ, որոնք ենթակա են հայտնի և անհայտ ռիսկերի, անորոշությունների և այլ գործոնների, ինչի արդյունքում իրական արդյունքները կարող են զգալիորեն տարբերվել կանխատեսվածներից: Այդ գործոնները ներառում են, բայց չեն սահմանափակվում՝ տեխնոլոգիական փոփոխություններով, կարգավորող դաշտի զարգացումներով, մրցակցային ճնշմամբ և սպառողական վարքագծի փոփոխություններով, որոնցից շատերը Ընկերության վերահսկողությունից դուրս են:

Ուստի՝ սույն փաստաթղթում ոչինչ չի կարող դիտարկվել որպես շահույթի երաշխիք կամ կանխատեսում:

Սույն հաշվետվության մեջ ներկայացված որոշ ֆինանսական տվյալներ հիմնված են Ընկերության ներքին կառավարչական հաշվառման վրա և չեն անցել անկախ աուդիտ:

Ջնարավոր են էական տարբերություններ վերջնական աուդիտ անցած տարբերակի հետ: Թվային տվյալները կարող են ենթարկված լինել կլորացման, և, հետևաբար, որոշ աղյուսակներում և գրաֆիկներում ներկայացված հանրագումարները կարող են չհամապատասխանել դրանց բաղադրիչների ճշգրիտ թվաբանական գումարին:

TELCELL

Հակոբ Հակոբյան 3, հիմնական մասնաշենք, 1-ին սեկցիա, 3-րդ հարկ

info@telcell.am +374 60 272 222 +374 60 272 223

«ԹԵԼ-ՍԵԼ» ԲԲԸ վերահսկվում է ՀՀ ԿԲ կողմից: